

# ЕКОНОМІЧНІ ЗАСАДИ СТАЛОГО РОЗВИТКУ ПІВНІЧНОАМЕРИКАНСЬКИХ ПРОФЕСІЙНИХ СПОРТИВНИХ ЛІГ

Євген Гончаренко, Яна Коваленко

Національний університет фізичного виховання і спорту України, Київ, Україна

**Анотація.** Професійний спорт у США багато років залишається успішним бізнесом, що є частиною глобальної індустрії розваг. Американські спортивні ліги (НФЛ, НБА, МЛБ, НХЛ) демонструють винятковий економічний розвиток завдяки ефективним бізнес-моделям, стабільному зростанню аудиторії та інструментам фінансового регулювання. Особливий інтерес викликають механізми ліміту зарплат, податку на розкіш і розподілу прибутків, що сприяють збереженню конкурентного балансу між командами. Метою дослідження є аналіз впливу фінансового регулювання на економічну стабільність і конкурентоспроможність професійних спортивних ліг США.

**Методи.** У дослідженні використано аналіз літературних джерел і статистичних даних, системний підхід, порівняльний аналіз та методи описової статистики. Дані охоплюють період 2014–2024 років та базуються на відкритих джерелах, включаючи фінансові звіти ліг і спеціалізовані спортивні медіа.

**Результати.** Аналіз показав, що НФЛ, НБА, МЛБ і НХЛ ефективно використовують інструменти фінансового регулювання, що обмежують витрати клубів на зарплати і сприяють зменшенню фінансових дисбалансів. Основними джерелами доходів є багатомільярдні контракти на телевізійні трансляції, спонсорство та мерчандайзинг. Система розподілу доходів допомагає зберігати конкурентний баланс, знижуючи вплив фінансових ресурсів окремих клубів на спортивні результати. Порівняння з європейськими лігами, зокрема з Іспанською Ла Лігою, виявило переваги американської моделі щодо фінансової рівності та конкурентоспроможності.

**Висновки.** Ефективність американських професійних ліг зумовлена впровадженням механізмів контролю витрат, які забезпечують економічну стабільність і рівність між командами. Це підвищує інтерес вболівальників до змагань і сприяє довготривалому розвитку спорту. Подальші дослідження доцільно спрямувати на вивчення впливу цифрових платформ і глобалізації на економічну модель спортивних ліг США, а також можливості адаптації цих механізмів в інших країнах.

**Ключові слова:** професійні спортивні ліги, ліміт заробітних плат, податок на розкіш, конкурентний баланс.

Ievgen Goncharenko, Yana Kovalenko

## ECONOMIC PRINCIPLES OF SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF NORTH AMERICAN PROFESSIONAL SPORTS LEAGUES

**Abstract.** Professional sports in the USA have remained a successful business within the global entertainment industry for many years. American sports leagues (NFL, NBA, MLB, NHL) demonstrate exceptional economic growth due to effective business models, a steadily growing fan base, and financial regulation tools. Special attention is given to mechanisms such as salary caps, luxury taxes, and revenue sharing, which help maintain competitive balance among teams. The study aims to analyze the impact of financial regulation on the economic stability and competitiveness of professional sports leagues in the USA.

**Methods.** The study employs an analysis of literary sources and statistical data, a systematic approach, comparative analysis, and descriptive statistics methods. The data spans the 2014–2024 period and is derived from open sources, including financial reports of leagues and specialized sports media.

**Results.** The analysis revealed that the NFL, NBA, MLB, and NHL effectively utilize financial regulation tools that limit team payrolls and reduce financial disparities. Key revenue sources include multi-billion-dollar broadcasting contracts, sponsorship deals, and merchandising. The revenue-sharing system aids in maintaining competitive balance by minimizing the impact of individual teams' financial resources on sporting outcomes. A comparison with European leagues, particularly Spain's La Liga, highlights the advantages of the American model in promoting financial equality and competitiveness.

**Conclusions.** The effectiveness of American professional leagues stems from the implementation of cost-control mechanisms, ensuring economic stability and equality among teams. These factors enhance fan interest in competitions and contribute to the long-term development of the sport. Future research should focus on examining the influence of digital platforms and globalization on the economic model of U.S. sports leagues and exploring the potential adaptation of these mechanisms in other countries.

**Keywords:** professional sports leagues, salary cap, luxury tax, competitive balance.

**Вступ.** Професійний спорт у США багато років залишається успішним бізнесом глобальної індустрії розваг. Професійні спортивні ліги, як-от НФЛ, НБА, МЛБ та НХЛ, за період свого розвитку досягли виняткового економічного росту, що стало можливим завдяки впровадженню ефективних бізнес-моделей, залученню інвестицій, а також стабільному зростанню бази шанувальників як у США, так і у світі.

Основау сучасного економічного успіху американських професійних спортивних ліг становить їх уміння генерувати значні доходи через продаж прав на телевізійні трансляції, поширення спонсорської діяльності та реклами,

мерчандайзинг, диференційований підхід до продажів квитків і розвиток цифрових платформ. Слід зазначити, що натеper продаж телевізійних і цифрових прав став одним із найважливіших джерел доходів. Такі великі медіакомпанії, як «ESPN», «NBC» «Fox» та інші крупні телевізійні концерни, укладають багатомільярдні угоди на ексклюзивне право трансляції матчів і турнірів, що дозволяє лігам розширювати свою аудиторію та посилювати комерційну привабливість.

Характерною особливістю американського професійного спорту є рівень комерційного розвитку та гнучкість

Гончаренко Є., Коваленко Я. Економічні засади сталого розвитку північноамериканських професійних спортивних ліг. *Sport Science Spectrum*. 2024; 3: 25–30  
DOI: <https://doi.org/10.32782/spectrum/2024-3-4>

Goncharenko Ie., Kovalenko Ya. Economic principles of sustainable development of north american professional sports leagues. *Sport Science Spectrum*. 2024; 3: 25–30  
DOI: <https://doi.org/10.32782/spectrum/2024-3-4>

бізнес-стратегій, які ліги впроваджують для забезпечення фінансової стабільності. Зокрема, механізми розподілу прибутків, установлення порогу заробітних плат або податку на розкіш сприяють вирівнюванню фінансових спроможностей клубів, запобігаючи надмірній концентрації фінансових ресурсів у топ-клубах та сприяють при цьому змагальній конкурентоспроможності ліг. Подібні моделі допомагають уникнути значних фінансових дисбалансів і підтримують сталий розвиток професійного спорту.

У цій статті розглянуто основні аспекти економічної діяльності американських професійних спортивних ліг з акцентом на аналіз доходів, поріг заробітних плат для клубів та податки на розкіш.

**Мета дослідження** – проаналізувати вплив застосування інструментів фінансового регулювання американських професійних спортивних ліг на економічну стабільність і конкурентоспроможність команд.

**Матеріал і методи.** У дослідженні використано такі методи дослідження: аналіз літературних джерел і статистичних даних; системний підхід; порівняльний аналіз; методи описової статистики.

**Учасники.** Для дослідження вибрано провідні північноамериканські спортивні ліги: NFL, NBA, MLB та NHL. Дослідження охоплює дані за останні десять років (2014–2024), що були отримані з відкритих джерел: фінансових звітів ліг та аналітичних агентств, спеціалізованих спортивних медіа.

**Процедура (організація дослідження).** Дослідження організовано в декілька етапів. На першому етапі було проведено аналіз вартості франшиз провідних американських професійних спортивних ліг. На другому етапі систематизовано дані щодо доходів ліг, порогу зарплат і податку на розкіш. На третьому етапі проведено оцінювання впливу застосування інструментів фінансового регулювання на фінансову стабільність і конкурентоспроможність ліг. Для оброблення даних було використано методи описової статистики.

**Результати дослідження.** Вивченню економічних заasad функціонування американських професійних спортивних ліг присвячено роботи низки вітчизняних науковців (Ю.А. Бріскін, М.П. Пітін, Х.Р. Хіменес та ін.) [9; 1; 4]. R. Fort [8] аналізував різні види політики, впроваджені у NFL, що сприяють забезпеченню рівності між командами і підтримують інтерес глядачів до ліги. Дослідження J. Ehrlich, S. Ghimire і S. Sanders [7] присвячено питанням розподілу доходів між командами NFL та його впливу на конкурентний баланс. У праці Є.А. Стрикаленка [3] проаналізовано джерела доходів і витрат провідних американських спортивних ліг із фокусом на порівняння їх економічної ефективності.

Сталий розвиток професійного спорту в США є результатом довготривалої історії розвитку спорту, популяризації та пропаганди спортивних цінностей та культури на континенті, боротьби професійних спортсменів за свої права через інструменти соціального захисту тощо. Нині американські професійні ліги спроможні досягати високих економічних показників та адаптуватися до змінних умов світового ринку, забезпечуючи сталий розвиток і займаючи провідні позиції у світі [2; 7; 13].

Слід одразу зазначити, що в межах дослідження ми ототожнюємо «північноамериканські ліги» та «американські ліги». Хоча в деяких лігах є канадські команди, економічна модель професійного спорту в основному формується в межах США. Це пов'язано з кількома ключовими факторами:

- діяльність ліг орієнтована на американський ринок, де знаходиться основна частина вболівальників, які забезпечують лігам основну частку доходів;

- ліги здійснюють свою діяльність у правовому полі США: вимоги до трудових угод, податкові пільги, антимонопольні закони тощо. Канадські команди підпорядковуються цим правилам, оскільки працюють у лігах США;

- основним джерелом доходів ліг є національні телевізійні контракти, що укладаються з американськими мовниками і базуються на інтересах американської аудиторії. Ці угоди часто не враховують специфіку канадського ринку [13].

Саме тому, незважаючи на те, що в НХЛ представлено 7 клубів із Канади, в НБА і ГБЛ – по одній, а в МЛС (яка не є предметом нашого актуального дослідження) – 3, ми залишаємо за собою право використовувати поняття «американський», аналізуючи провідні професійні спортивні ліги.

На першому етапі нашого дослідження було проведено аналіз вартості франшиз провідних північноамериканських професійних спортивних ліг. Природно, що для дослідження були вибрані НБА, NFL, ГБЛ і НХЛ. За більш ніж столітню історію професійного спорту в США ці ліги вибудували потужні бізнес-імперії, які щороку генерують багатомільярдні прибутки.

У професійному спорті США франшиза – це бізнес-модель, що дозволяє власнику спортивної команди брати участь у конкретній лізі з її брендом і правилами. Володіння франшизою є цінним активом, оскільки обмежений доступ до ліги створює високий попит і стабільне джерело доходів [1].

Середня вартість франшиз у провідних спортивних лігах незмінно зростає, що викликає значний інтерес інвесторів, зокрема завдяки емоційному та символічному значенню команд для місцевих громад. Така модель створює умови для довгострокового зростання, сталого розвитку і стабільності, захищеності інвестицій для власників команд, що робить франшизи унікальним і привабливим активом в індустрії розваг і спорту в США.

Порівняльна характеристика франшиз провідних американських спортивних ліг станом на 2023 рік (за даними Sportico, Statista) свідчить про значну відмінність в їх вартості (табл. 1) [10; 16].

НФЛ є найдорожчою лігою [5; 6], із середньою вартістю франшизи 5,11 млрд дол. США. Цей показник суттєво перевищує аналогічні показники НБА, МЛБ і НХЛ. Загальна капіталізація НФЛ, що логічно, також є найвищою і становить понад 163 млрд дол., що відображає високу інвестиційну привабливість ліги завдяки значній популярності футболу (американського різновиду футболу) в США та стабільно високому доходу від телевізійних контрактів та реклами.

Слід зазначити, що найнижча середня вартість франшизи спостерігається в НХЛ. Незважаючи на те, що НХЛ залишається єдиною лігою, де збільшується чисельність

Таблиця 1

## Показники вартості франшиз провідних північноамериканських спортивних ліг

Ліга	Середня вартість франшизи (млрд \$)	Кількість команд	Загальна капіталізація ліги (млрд \$)
НФЛ	5,69	32	190
НБА	4,41	30	132,6
ГБЛ	2,41	30	79
НХЛ	1,92	32	57,3

франшиз, її економічні показники поступаються іншим лігам. Серед факторів низької (відносно провідних американських ліг) середньої вартості франшиз доречно виділити такі: хокей є менш популярним саме в США, що обмежує його популяризацію в окремих регіонах країни; менші прибутки від продажу прав телевізійних трансляцій; обмежений глобальний ринок хокею у світі порівняно з іншими видами спорту, які культивуються американськими професійними лігами.

Аналіз доходів провідних американських ліг свідчить про стабільне зростання та економічну привабливість професійного спорту в США. Так, за період з 2014 по 2023 рік ліги демонструють незмінний ріст доходів (табл. 2) [9].

Незмінним лідером за динамікою доходів уже тривалий час залишається НФЛ. Станом на 2023 рік ліга досягнула показника у 20,2 млрд доларів США. Такий успіх став можливим завдяки успішним медіаконтрактам, спонсорству та стабільно високому рівню залучення глядачів та вболівальників у світі. НБА демонструє значне і стабільне зростання доходів, перетнувши позначку у 10 млрд доларів США у 2023 році. Зростання доходів пояснюється глобальним розширенням ліги і впровадженням інноваційних технологій трансляцій змагань. Ці показники свідчать про сталий характер розвитку професійного спорту в США та економічну стійкість ліг.

Важливим інструментом фінансової стійкості клубів і сталого розвитку американського професійного спорту загалом є розподіл прибутків ліги між клубами. Цей підхід суттєво впливає на рівень конкурентоспроможності клубів та сприяє їх стабільному функціонуванню. Завдяки механізмам розподілу прибутків зменшується розрив у фінансових можливостях між багатими та менш заможними клубами. Це знижує вплив фінансових ресурсів окремих клубів на спортивні результати та підвищує загальний рівень конкуренції в лізі.

Розподіл прибутків в американських професійних лігах зумовлює прагнення клубів контролювати витрати на заробітні плати гравцям. Задля довготривалого збереження фінансової стабільності ліги використовують механізми обмеження витрат: «salary cap» (ліміт заробітної плати), «luxury tax» (податок на розкіш). Запроваджена система спонукає клуби дотримуватися обмежень на витрати, щоб уникати перевитрат та можливих штрафів [5].

Слід зазначити, що в американських лігах з метою обмеження розміру заробітних плат для клубів застосовуються різні інструментарій, тому доречно охарактеризувати кожен. Податок на розкіш і ліміт заробітної плати – це різні механізми контролю витрат клубів на зарплати гравців.

Ліміт заробітної плати («salary cap») – це максимальна сума, яку клуб може витратити на заробітні плати гравців

Таблиця 2

## Динаміка доходів північноамериканських професійних спортивних ліг

Роки	Динаміка доходів у період з 2014 по 2023 рр. (млрд доларів США)			
	НБА	НФЛ	НХЛ	ГБЛ
2014	4,8	11,1	3,7	8,0
2015	5,2	12,2	3,9	8,4
2016	5,9	13,2	4,0	9,0
2017	7,4	14,0	4,3	9,4
2018	8,0	15,0	4,5	10,3
2019	8,8	15,3	4,6	10,7
2020	7,9	12,2	4,4	3,7
2021	8,8	17,1	4,8	9,6
2022	10,0	18,6	5,3	10,8
2023	10,6	20,2	6,2	11,6

у змагальному сезоні. Це правило необхідне для підтримки конкурентного балансу і відсутності домінування більш заможних франшиз. У разі перевищення ліміту клуб може бути обмежений у підписанні нових гравців або проведенні трансферних операцій.

Податок на розкіш («luxury tax») накладається на клуби, які перевищують установлений ліміт заробітної плати. Команди, що перетинають цей поріг, повинні платити податок у розмірі суми, що перевищує ліміт.

Так, у сезоні 2023–2024 поріг податку на розкіш у НБА становить приблизно \$170 млн доларів. Якщо команда витрачає більше цього порогу, вона сплачує податок, який збільшується залежно від того, наскільки перевищено цей ліміт. Податок на розкіш носить прогресивний характер. Клуби, що регулярно перевищують установлений ліміт, сплачують більші відсотки.

Поріг заробітної плати є обмеженням, яке безпосередньо контролює витрати команд на оплату праці гравцям. Його перевищення ускладнює ведення бізнесу, оскільки це може обмежити можливості команди щодо підписання нових гравців. Податок на розкіш зобов'язує більш заможні клуби, що перевищують зарплатний поріг, платити значні додаткові кошти. Своєю чергою це сприяє уникненню надмірної фінансової нерівності в лігах. Таким чином, поріг заробітної плати стримує витрати команд на зарплати, а податок на розкіш є додатковим штрафом для тих, хто перевищує встановлені ліміти (табл. 3).

Одним з яскравих прикладів використання податку на розкіш та впливу порогу заробітної плати є кейс команди «Golden State Warriors» у НБА. У сезоні 2022–2023 «Warriors» мали значні витрати на зарплати зірковим гравцям (Стівену Каррі, Клею Томпсону, Дреймонду Гріну). Клуб перевищив поріг заробітної плати, встановлений ліміт у сезоні (123,6 млн доларів США). Через перевищення ліміту «Warriors» змушені були сплатити понад 170 млн доларів податку. Отже, загальні витрати команди

на зарплати та податки перевищили 340 млн доларів США. Клуб витратив більше на податки, ніж на самі зарплати. Слід зауважити, що завдяки цим витратам команда зберегла зіркових гравців, що дозволило їм залишатися однією з найсильніших команд ліги.

Цей приклад показує, як податок на розкіш стримує багаті команди від необмежених витрат, але також демонструє, що команди, які мають великі фінансові можливості, все одно можуть платити податки і залишатися конкурентоспроможними.

Аналіз динаміки порогу заробітних плат в американських лігах свідчить про його систематичне зростання. Зокрема, ключовим фактором, який сприяє регулярному перегляду порогу, є збільшення прибутку ліг, особливо завдяки підписанню нових, вигідних контрактів із телекомпаніями. Переломним періодом практично для всіх ліг стали 2020–2021 рр., що зумовлено наслідками пандемії COVID-19. Проте вже у 2022 р. ліги знову продовжили збільшувати розмір порогу [9; 10].

Значний рівень кооперації між клубами в американських професійних лігах передбачає також механізми розподілу прибутків (revenue sharing). Такий підхід спрямований на забезпечення фінансової стабільності ліг та підтримку конкурентного балансу між командами.

Розподіл прибутків у спортивних лігах США базується на ідеї спільного володіння ресурсами. Основними джерелами прибутків, що підлягають розподілу, є: телевізійні контракти; ліцензування та мерчандайзинг; доходи від продажу білетів та абонементів. Завдяки рівномірному розподілу ресурсів навіть клуби з низьким доходом від локальних ринків здатні утримувати конкурентоспроможні склади гравців і уникати банкрутства. Ліги прагнуть позбавитися домінування багатих клубів і забезпечити рівні умови для всіх учасників, що підвищує інтерес уболівальників до змагань. Розподіл прибутків допомагає розвивати спортивну інфраструктуру

Таблиця 3

**Показники порогу заробітних плат і податку на розкіш в американських професійних спортивних лігах (млн доларів США) [2; 3; 4]**

Роки	НБА		НФЛ	НХЛ	ГБЛ
	Поріг заробітної плати	Податок на розкіш	Поріг заробітної плати	Поріг заробітної плати	Податок на розкіш
2014	63,1	76,8	133	69	189
2015	70	84,7	143,3	71,4	189
2016	94,1	113,3	155,3	73	189
2017	99	119,3	167	75	195
2018	101,9	123,7	177,2	79,5	197
2019	109,1	132,6	188,2	81,5	206
2020	109,1	132,6	198,2	81,5	208
2021	112,4	136,6	182,5	81,5	210
2022	123,6	150,3	208,2	82,5	230
2023	134	165,3	224,8	83,5	233
2024	140,6	170,8	255,4	88	237

та популяризувати спорт навіть у менш забезпечених регіонах.

Зарплатний поріг, податок на розкіш і розподіл прибутків є ключовими компонентами американської моделі спортивного менеджменту, які забезпечують конкурентний баланс і довгострокову стабільність ліг. Ці механізми можна розглядати як успішний приклад для інших

спортивних систем, які прагнуть зменшити фінансову нерівність і зберегти спортивну інтригу.

З метою аналізу впливу бізнес-моделей на рівень конкурентного балансу ми порівняли конкурентний баланс НФЛ і Іспанської Ла Ліги в період з 2014 по 2023 роки (рис. 1).

Основною метою порівняння була демонстрація різниці в кількості команд, що здобували чемпіонські титули



Рис. 1. Клуби-чемпіони НФЛ і Ла Ліги в період з 2013 по 2024 рр.

в цих лігах, як індикатора конкурентного балансу. Протягом десятирічного періоду чемпіонський титул у НФЛ здобували різні команди, що свідчить про високий рівень конкурентного балансу. У той же період чемпіонські титули в Ла Лізі здобували переважно «Реал Мадрид» та «Барселона». Це свідчить про нижчий рівень конкурентного балансу, що зумовлено фінансовою нерівністю між клубами, де домінування великих ринків і високі доходи визначають спортивний успіх.

**Висновки.** Американські професійні спортивні ліги демонструють високий рівень фінансової стабільності завдяки механізмам ліміту заробітних плат і податку на розкіш. Ці інструменти обмежують витрати клубів на зарплати гравців і забезпечують зменшення фінансових дисбалансів між командами. Це сприяє підтримці високого рівня конкурентного балансу, зменшуючи вплив економічної нерівності на спортивні результати.

Значний внесок у фінансову стабільність американських ліг забезпечують доходи від продажу прав на телевізійні трансляції. Укладання багатомільярдних

контрактів із великими медіакомпаніями дозволяє лігам не лише розширювати свою аудиторію, але й залучати інвестиції. Цей фактор є визначальним у зростанні вартості франшиз і підвищенні загальної капіталізації ліг.

Ефективна система розподілу доходів і використання інструментів фінансового регулювання сприяє уникненню домінування багатих клубів. На відміну від європейських ліг, де фінансова нерівність значною мірою впливає на спортивні результати, в американських лігах є високий рівень конкурентності між клубами. Це забезпечує інтерес уболівальників до змагань і довгострокову економічну стабільність ліг, що є прикладом для інших спортивних систем світу.

**Перспективи подальших досліджень.** Подальші дослідження будуть спрямовані на аналіз впливу лімітів заробітних плат, податків на розкіш та механізмів розподілу прибутків у контексті зменшення фінансової нерівності, підвищення конкурентного балансу й популяризації спорту в різних регіонах світу.

## ЛІТЕРАТУРА

- Бріскін Ю.А., Нерода Н.В. Професійний спорт у системі соціальних практик спорту – головні тренди. *Lex Sportiva*. 2022. № 1. С. 3–11. URL: <https://doi.org/10.32782/lexsportiva/2022.1.1>
- Лелека В. Особливості розвитку і функціонування професійного спорту в США. *Наукові інновації та передові технології*. 2024. № 1(29). URL: [https://doi.org/10.52058/2786-5274-2024-1\(29\)-758-764](https://doi.org/10.52058/2786-5274-2024-1(29)-758-764)
- Стрикаленко Є.А. Порівняння ефективності економічної діяльності в провідних американських спортивних лігах. *Педагогіка, психологія та медико-біологічні проблеми фізичного виховання і спорту*. 2013. № 3 С. 69–72. URL: <https://doi.org/10.6084/m9.figshare.644983>
- Хіменес Х.Р., Пітін М.П., Тищенко В.О. Основні економічні ресурси NBA в сучасних умовах розвитку. *Visnyk of Zaporizhzhya National University. Physical education and Sports*. 2020. № 1. С. 167–175. URL: <https://doi.org/10.26661/2663-5925-2020-1-22>
- 2024 NFL Free Agency: Salary Cap Tracker For Every Team. The 33rd Team. URL: <https://www.the33rdteam.com/2024-nfl-free-agency-salary-cap-tracker-for-every-team/>
- 2024 NFL Team Salary Cap Tracker. *spotrac.com*. URL: [https://www.spotrac.com/nfl/cap/\\_/year/2024/sort/cap\\_maximum\\_space2/dir/desc](https://www.spotrac.com/nfl/cap/_/year/2024/sort/cap_maximum_space2/dir/desc)
- Ehrlich J., Ghimire S., Sanders S. NFL team revenue distribution and revenue sharing: a median voter theorem. *Managerial Finance*. 2020. Ahead-of-print, ahead-of-print. <https://doi.org/10.1108/mf-03-2020-0105>
- Fort R. (2012). Competitive Balance in the NFL. In: Quinn, K. (eds) *The Economics of the National Football League*. Sports Economics, Management and Policy, vol 2. Springer, New York, NY. [https://doi.org/10.1007/978-1-4419-6290-4\\_12](https://doi.org/10.1007/978-1-4419-6290-4_12)
- Khimenes K., Edellef O. Globalization of the social practice of professional sports in the current conditions of development. *Sports games*. 2022. Vol. 3(25), no. 3(25). P. 139–153. URL: <https://doi.org/10.15391/si.2022-1.13>
- NBA. The official site of the NBA for the latest NBA Scores, Stats & News. *NBA.com*. URL: <https://www.nba.com/>
- NFL revenue 2023. *Statista*. URL: <https://www.statista.com/statistics/193457/total-league-revenue-of-the-nfl-since-2005/>
- NFL.com. Official Site of the National Football League. *NFL.com*. URL: <https://www.nfl.com/international/>

13. Official release. NBA salary cap for 2024-25 season set at \$140.588 million. The official site of the NBA for the latest NBA Scores, Stats & News. *NBA.com*. URL: <https://www.nba.com/news/nba-salary-cap-set-2024-25-season>
14. Official Site of the National Hockey League *NHL.com*. Official Site of the National Hockey League. *NHL.com*. URL: <https://www.nhl.com/>
15. Salary cap set for 2024-25 NHL season. BLOG new jersey devils. Official Site of the National Hockey League. *NHL.com*. URL: <https://www.nhl.com/devils/news/salary-cap-set-2024-25-blog>
16. Sports & League Comparisons: Revenue, Salaries, Attendance. World Sports Network. URL: <https://www.wsn.com/sports-comparisons/>
17. Turianytsia O.O. American model of professional sport: peculiarities of constitutional and legal regulation. *Uzhhorod national university herald. series: law*. 2019. Vol. 58, no. 1. P. 85–88. URL: <https://doi.org/10.32782/2307-3322.58-1.18>

## REFERENCES

1. Briskin, Yu. A., & Neroda, N. V. (2022). Profesiynyi sport u systemi sotsialnykh praktyk sportu – holovni trendy [Professional sports in the system of social practices of sports – main trends]. *Lex Sportiva*, 1, 3–11.
2. Retrieved from <https://doi.org/10.32782/lexsportiva/2022.1.1>
3. Leleka, V. (2024). Osoblyvosti rozvytku i funktsionuvannya profesiinoho sportu v SSHA [Features of the development and functioning of professional sports in the USA]. *Scientific Innovations and Advanced Technologies*, 1(29).
4. Retrieved from [https://doi.org/10.52058/2786-5274-2024-1\(29\)-758-764](https://doi.org/10.52058/2786-5274-2024-1(29)-758-764)
5. Strykalenko, Y. A. (2013). Porivniannia efektyvnosti ekonomichnoi diialnosti v providnykh amerykanskykh sportyvnykh lihakh [Comparison of economic efficiency in major American sports leagues]. *Pedagogy, Psychology, and Medical-Biological Problems of Physical Education and Sports*, 3, 69–72.
6. Retrieved from <https://doi.org/10.6084/m9.figshare.644983>
7. Khimenes, H. R., Pytyn, M. P., & Tyshchenko, V. O. (2020). Osnovni ekonomichni resursy NBA v suchasnykh umovakh rozvytku [Main economic resources of the NBA in modern development conditions]. *Visnyk of Zaporizhzhya National University: Physical Education and Sports*, 1, 167–175.
8. Retrieved from <https://doi.org/10.26661/2663-5925-2020-1-22>
9. The 33rd Team. (2024). 2024 NFL free agency: Salary cap tracker for every team. Retrieved from <https://www.the33rdteam.com/2024-nfl-free-agency-salary-cap-tracker-for-every-team/>
10. Spotrac.com. (2024). 2024 NFL team salary cap tracker. Retrieved from [https://www.spotrac.com/nfl/cap/\\_year/2024/sort/cap\\_maximum\\_space2/dir/desc](https://www.spotrac.com/nfl/cap/_year/2024/sort/cap_maximum_space2/dir/desc)
11. Ehrlich, J., Ghimire, S., & Sanders, S. (2020). NFL team revenue distribution and revenue sharing: A median voter theorem. *Managerial Finance, Ahead-of-Print*. <https://doi.org/10.1108/mf-03-2020-0105>
12. Fort, R. (2012). Competitive balance in the NFL. In K. Quinn (Ed.), *The Economics of the National Football League* (pp. 309–331). Springer. [https://doi.org/10.1007/978-1-4419-6290-4\\_12](https://doi.org/10.1007/978-1-4419-6290-4_12)
13. Khimenes, K., & Edeliiev, O. (2022). Globalization of the social practice of professional sports in the current conditions of development. *Sports Games*, 3(25), 139–153. <https://doi.org/10.15391/si.2022-1.13>
14. National Basketball Association. (n.d.). *The official site of the NBA for the latest NBA scores, stats & news*. Retrieved from <https://www.nba.com/>
15. Statista. (2023). NFL revenue 2023. Retrieved from <https://www.statista.com/statistics/193457/total-league-revenue-of-the-nfl-since-2005/>
16. National Football League. (n.d.). *Official site of the National Football League*. Retrieved from <https://www.nfl.com/international/>
17. National Basketball Association. (2024). Official release: NBA salary cap for 2024–25 season set at \$140.588 million. Retrieved from <https://www.nba.com/news/nba-salary-cap-set-2024-25-season>
18. National Hockey League. (n.d.). *Official site of the National Hockey League*. Retrieved from <https://www.nhl.com/>
19. New Jersey Devils. (2024). Salary cap set for 2024–25 NHL season | Blog. *National Hockey League*. Retrieved from <https://www.nhl.com/devils/news/salary-cap-set-2024-25-blog>
20. World Sports Network. (n.d.). Sports & league comparisons: Revenue, salaries, attendance. Retrieved from <https://www.wsn.com/sports-comparisons/>
21. Turianytsia, O. O. (2019). American model of professional sport: Peculiarities of constitutional and legal regulation. *Uzhhorod National University Herald. Series: Law*, 58(1), 85–88. <https://doi.org/10.32782/2307-3322.58-1.18>

## ІНФОРМАЦІЯ ПРО АВТОРІВ

**Гончаренко Євген Володимирович** <https://orcid.org/0000-0002-7196-3061>, [vespo.vaulter@gmail.com](mailto:vespo.vaulter@gmail.com)  
**Коваленко Яна Олегівна** <https://orcid.org/0000-0001-9417-501X>, [yaneuskovalenko@ukr.net](mailto:yaneuskovalenko@ukr.net)  
 Національний університет фізичного виховання і спорту України, вул. Фізкультури, 1, м. Київ, 03150, Україна

## INFORMATION ABOUT THE AUTHORS

**Goncharenko Ievgen** <https://orcid.org/0000-0002-7196-3061>, [vespo.vaulter@gmail.com](mailto:vespo.vaulter@gmail.com)  
**Kovalenko Yana** <https://orcid.org/0000-0001-9417-501X>, [yaneuskovalenko@ukr.net](mailto:yaneuskovalenko@ukr.net)  
 National University of Ukraine on Physical Education and Sport, Fizkultury str., 1, Kyiv, 03150, Ukraine